

# CURRICULUM VITAE

---

<b>[1] Nome e Cognome</b>	Emiliano VERONESE
<b>Data e Luogo di Nascita</b>	Adria (RO), 12 febbraio 1975
<b>Residenza</b>	Via Sangro, nr 8 – 20132 Milano (Italia)
<b>Cittadinanza</b>	Italiana
<b>Contatti</b>	Tel. Mobile: + 39 331 126 2509 Tel. Casa: +39 0426 380 470 E-mail: e.veronese75@gmail.com
<b>Posizioni ricoperte / desiderate</b>	Direttore Generale / Direttore Commerciale / Key Account Manager / Business Development Manager

---

<b>[2] Formazione e Corsi Post Laurea</b>	All'interno di VAG-Group, formazione e corsi tenuti da personale interno ed esterno: Strategie di Vendita, Marketing e Finanza / controllo. <ul style="list-style-type: none"><li>- Maggio 2005: Corso Applicativo "La redazione di un Piano di Marketing", tenuto da Valdani &amp; Vicari Associati – Milano</li><li>- Da Marzo 2003 Iscritto presso l'Ordine degli Ingegneri di Milano, iscrizione nr. A 23159.</li><li>- Febbraio 2001: laurea in Ingegneria Civile Idraulica presso il Politecnico di Milano.</li><li>- Luglio 1994: diploma di maturità di geometra presso l'ITCG, G. Maddalena di Adria (RO).</li></ul>
---	---

---

**[3] Percorso Professionale****Gennaio 2021 - in corso: EVH Consulting and Engineering Services:** Consulente Libero Professionista:

Ditta individuale, fondata a gennaio 2021, con l'obiettivo di mettere a disposizione, dei clienti, le conoscenze, esperienze e abilità personalmente maturate, negli ultimi 20 anni presso enti di ricerca e società multinazionali, prevalentemente, nei settori: civile, industriale ed energie rinnovabili (Idroelettrico e biogas). Qui di seguito vengono illustrati i servizi offerti:

- Sviluppo ed implementazione di strategia commerciale e marketing di filiali commerciali affiliate a multinazionali, sul mercato italiano, nel settore civile ed industriale.
- Sviluppo ed implementazione di strategia commerciale e marketing di PMI Italiane, sul mercato Europeo, nel settore civile ed industriale.
- Sviluppo ed implementazione di riorganizzazione commerciale di PMI Italiane nel settore civile ed industriale.
- Supporto agli acquisti presso imprese di costruzioni, enti gestori e distributori, di beni e servizi, idonei allo scopo del progetto civile, industriali ed energie rinnovabili
- Supporto alla progettazione e realizzazione, presso società di ingegneria, liberi professionisti ed enti gestori (pubblici e privati) di progetti ed impianti civile, industriali ed energie rinnovabili (idroelettrico e biogas)

**Dicembre 2017 a Dicembre 2020: VAG GmbH:** Direttore Commerciale Italia

VAG GmbH società multinazionale tedesca, leader mondiale nella produzione e fornitura di valvole ed accessori per il ciclo integrale delle acque potabili, reflue, industriali ed applicazioni in ambito Energetico (termoelettrico, idroelettrico, biogas, etc)

- Sviluppo ed Implementazione della Strategia di Vendita per il mercato italiano.
- Obiettivi di Ingresso Ordini, Fatturato e recupe-

ro crediti.

- Gestione dell'Ufficio Customer Service Center ed Amministrativo

**Aprile 2011 ad ottobre 2020: VAG VALVOLE ITALIA**

**SRL**: Direttore Generale

VAG VALVOLE ITALIA Srl filiale italiana di VAG GmbH, fondata a marzo 2011

- Presidente del Consiglio di Amministrazione
- Direttore Generale e Commerciale:
- Gestione ufficio Amministrativo e Finanziario (KPIs: Ingresso Ordini, Vendite, EBITDA e DFCF)
- Gestione acquisti fornitori terzi

**Maggio 2007 a Marzo 2011: EUROVAG Srl**

EUROVAG Srl, società italiana, rappresentante / distributore in Italia di VAG GmbH

- Key Account / Project Manager di VAG-Group, per il mercato italiano: attività di sviluppo del Business in Italia (progetti e quotidiano) nei segmenti di mercato di: Acqua, Fognatura, depurazione, Idroelettrico ed Industria.

**Luglio 2003 a Marzo 2007: SAINT-GOBAIN PAM**

**Spa:**

SAINT-GOBAIN PAM Spa, società italiana di una divisione del Gruppo Saint-Gobain, leader mondiale nella produzione e fornitura di tubi, valvole ed accessori per il ciclo integrale delle acque potabili, reflue, industriali

- Export Sales Manager - Valvole
- Supporto Tecnico-Commerciale alla forza vendite in Italia
- Tecnico Commerciale e Supporto Marketing per I territori: Italia, Europa, Middle East, Sud America e Paesi del Nord Africa

**Luglio 2002 a Luglio 2003: ELC Electroconsult Spa:**

ELC Electroconsult Spa è una società di ingegneria, italiana, presente su scala globale, che fornisce ser-

vizi di pianificazione, progettazione e realizzazione di impianti idroelettrici e termoelettrici

- Gare e Studi di fattibilità di progetti Internazionali Civili ed Idraulici
- Progettazione esecutiva di infrastrutture Idrauliche e Civili.

Febbraio 2000 a Luglio 2003: ENEL.HYDRO Spa / CESI Spa:

ENEL.HYDRO Spa prima e poi CESI Spa, sono società di ENEL GROUP, atte a fare ricerca e sviluppo nell'ambito Energetico ed Elettrico in Italia

- Attività di Ricerca volta a valutare lo Sviluppo delle Energie Rinnovabili in paesi in via di sviluppo
- Attività di Ricerca volta a valutare il Potenziale Residuo dei Piccoli Impianti Idroelettrici in Italia
- Attività di ricerca teorico-sperimentale in merito a tematiche sviluppate durante la realizzazione della Tesi di Laurea.

---

[4] **Abilità / Skills**

Progettazione ed implementazione di piani strategici sul territorio di competenza

Fortemente orientato al raggiungimento degli obiettivi prefissati, tipo: creazione e sviluppo della struttura societaria, vendite, risultati finanziari, etc.

Implementazione e sviluppo di nuove, piccole-medie aziende commerciali, sul mercato italiano; esempio di risultati ottenuti dal 2011 al 2016 con VAG Valvole Italia srl:

- Personale da 2 a 7 unità
- Fatturato da 1 M€ a 4.5 M€
- EBITDA da -120 k€ a +250 k€

Elevato Background Tecnico, maturato in contesti lavorativi diversificati (autore di diversi articoli pubblicati su riviste internazionali e correlatore di alcune tesi di Laurea)

---

[5] **Lingue**

- Italiano: madre lingua
- Inglese: Fluente

---

	- Francese: Fluente
	- Spagnolo: base

---

[6]	<b>Conoscenze informatiche</b>	- Microsoft Windows and Office Package
		- iOS
		- SAP
		- CRM (SFDC - SalesForce1)

---

[7]	<b>Hobbies e Volontariato</b>	- Membro del Rotary International, da marzo 2015, attualmente coinvolto come Project Manager in un Programma Internazionale, Aquaplust ( <a href="http://www.aquaplusprogram.com">www.aquaplusprogram.com</a> ) fornendo supporto locale, con missioni in Tanzania, e da remoto dall'Italia.
		Presidente Rotary Club Milano Linate AR 2021/22
		- Vela
		- Bici
		- Sci
		- Viaggi

---

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.